



Encuentre empleados de forma rápida y rentable

¿Qué le ofrecemos?

Creamos la oferta destacada con el logotipo de la empresa y la colocamos en la parte superior de las categorías y las zonas geográficas correspondientes. La oferta de empleo se publica durante un plazo de hasta cuatro semanas. La oferta destacada se coteja automáticamente con nuestros más de 1000 suscriptores de correo y se envía a los candidatos apropiados.

¿Qué tiene que hacer?

Publicar ofertas de empleo en Jobsafari es sencillo. Solo tiene que redactar el texto de la oferta enviarla junto con el logotipo directamente a su persona de contacto a sales@jobsafari.es. A continuación, nosotros elaboramos un texto introductorio que se muestra en la lista de resultados. El texto de la oferta puede tener el tamaño que usted desee.

¿Cuánto cuesta una oferta destacada?

Una oferta destacada en Jobsafari.es cuesta 400 €.

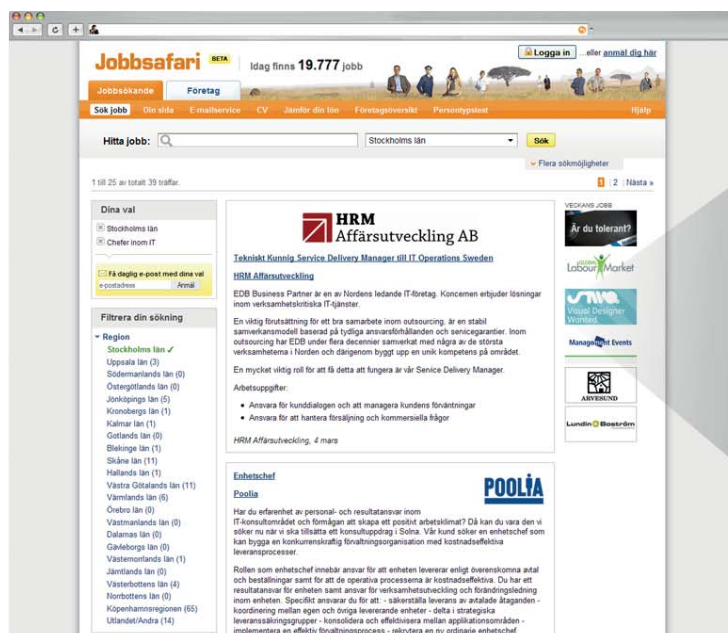
Una oferta destacada con botón con logotipo en Jobsafari.es cuesta 467 €.

Si desea más información sobre nuestros precios y productos, no dude en escribirnos a la dirección de correo electrónico sales@jobsafari.es.

Consiga que decenas de miles de candidatos apropiados lean su oferta de empleo

Cómo se contrata:
Envíe a Jobsafari un mensaje electrónico con el texto de la oferta y el logotipo. Nosotros elaboramos un texto introductorio y le damos visibilidad en las categorías adecuadas

Jobsafari cuenta con más de 1000 usuarios suscritos a su servicio de correo electrónico que reciben sus ofertas de empleo todos los días



Tekniskt Kunnig Service Delivery Manager till IT Operations Sweden

HRM Affärsutveckling

EDB Business Partner är en av Nordens ledande IT-företag. Koncernen erbjuder lösningar inom verksamhetskritiska IT-tjänster.

En viktig förutsättning för ett bra samarbete inom outsourcing, är en stabil samverkansmodell baserad på tydliga ansvarsförhållanden och servicegarantier. Inom outsourcing har EDB under flera decennier samverkat med några av de största verksamheterna i Norden och därigenom byggt upp en unik kompetens på området.

En mycket viktig roll för att få detta att fungera är vår Service Delivery Manager.

Arbetsuppgifter:

- Ansvara för kunddialogen och att hantera kundens förväntningar
- Ansvara för att hantera försäljning och kommersiella frågor

HRM Affärsutveckling, 4 mars